

NUOVO PRODOTTO FINANZIARIO

Collextion
MEDIAZIONI

CARTOLARIZZAZIONE CREDITI DETERIORATI
DI NATURA COMMERCIALE INVOICE TRADING

CREDITI TRA PRIVATI

CARTOLARIZZAZIONE DEI CREDITI DETERIORATI TRAMITE LA PIATTAFORMA DIGITALE BLINKS, UN IMPORTANTE HUB FINTECH EUROPEO DEDICATO ALLA GESTIONE DI PORTAFOGLI DI CREDITI E ASSET REAL ESTATE DEL GRUPPO PRELIOS.



PRINCIPALI CARATTERISTICHE



- ✓ Il cedente non ha l'obbligo di cessione di tutte le fatture
- ✓ Programmi di cessione notification or not-notification
- ✓ Professionisti altamente qualificati in grado di erogare servizi ad hoc in ogni step del processo di cessione, dalla due diligence al closing dell'operazione
- ✓ Acconto fino al 90% del valore nominale della fattura
- ✓ Processo di cessione semplice, veloce ed intuitivo



CONTRATTO

Individuazione del portafoglio clienti con un contratto in essere



DURATA

Profondità di collaborazione con il debitore di almeno 12 mesi



FATTURATO

Fatturato annuo pari o superiore ad 1 milione di euro

**RICERCA E
SELEZIONE
PROSPECT**

REQUISITI CREDITI

ON BOARDING STEP

1 PRE-SELEZIONE

RACCOLTA DOCUMENTAZIONE

ANALISI DEL CREDITO

OFFERTA COMMERCIALE

CONTRATTO DI CESSIONE

Presentazione nominativo e partita iva

Verifica requisiti cedente:

Individuazione del partitario clienti con un contratto in essere e con una profondità di collaborazione di almeno 12 mesi ed un fatturato annuo pari o superiore ad 1 milione di euro

Individuazione del plafond richiesto per ciascun debitore

ON BOARDING STEP

PRE-SELEZIONE

2 RACCOLTA DOCUMENTALE

ANALISI DEL CREDITO

OFFERTA COMMERCIALE

CONTRATTO DI CESSIONE

Check-list documentazione:

Esempio fatture di cortesia per ogni debitore proposto

Bilancio provvisorio 2023 della cedente

Partitario contabile degli ultimi 12 mesi con evidenza delle fatture emesse e dei pagamenti ricevuti per singolo debitore

Contratto tra le parti e/o ordine debitore

Visura Camerale

Documento di riconoscimento del legale rappresentante

ON BOARDING STEP

PRE-SELEZIONE

RACCOLTA DOCUMENTAZIONE

3 ANALISI DEL CREDITO

Disamina della documentazione di cui sopra e del plafond assicurativo attribuibile alla coppia cedente – ceduto

OFFERTA COMMERCIALE

CONTRATTO DI CESSIONE

ON BOARDING STEP

PRE-SELEZIONE

RACCOLTA DOCUMENTAZIONE

ANALISI DEL CREDITO

4 OFFERTA COMMERCIALE

CONTRATTO DI CESSIONE

Organizzazione di una call conoscitiva con il cliente al fine di illustrare i costi dell'operazione e di presentare un'offerta economica

ON BOARDING STEP

PRE-SELEZIONE

RACCOLTA DOCUMENTAZIONE

ANALISI DEL CREDITO

OFFERTA COMMERCIALE

5 CONTRATTO DI CESSIONE

Processo di cessione del credito gestito attraverso interfaccia digitale:

Accesso alla piattaforma e liquidazione delle fatture entro 24 ore dalla presentazione.

VANTAGGI

PER IL **CEDENTE**

Un sistema di cessione a titolo definitivo delle fatture commerciali che garantisce e anticipa i flussi di cassa in modo semplice, efficiente e veloce.

BlinkS Invoice Trading offre un'esperienza fully digital, priva di costi di attivazione, nessun vincolo di cessione ricorrente e con una logica pay-per-use.

Il prodotto si pone come valida alternativa agli strumenti di finanziamento della liquidità tipici del settore bancario.

- ✓ **Istruttoria iniziale rapida e semplificata**
- ✓ **Accesso alla liquidità semplice e rapido**
- ✓ **Massima flessibilità nelle cessioni**
- ✓ **Miglioramento degli indici di bilancio**
- ✓ **Cessione pro-soluto con gestione del prodotto più semplice**

POTENZIALE AMPLIAMENTO

della base clienti e riallineamento
del potere negoziale

RIDUZIONE DEGLI SFORZI

dedicati alla cessione dei crediti

PIANIFICAZIONE STRATEGICA

della cessione dei crediti

MAGGIOR VISIBILITÀ

sugli asset oggetto di negoziazione

Processo di cessione semplice e intuitivo

Avanzati strumenti di analisi a supporto

Flessibilità e rapidità del processo di cessione

Datatape standardizzato

Riduzione delle tempistiche di cessione

Controparti qualificate e specializzate

VANTAGGI

PER L'AGENTE